



Houston

BOOTCAMP · [EVENTO] · [FECHA]

Construye agentes de IA para tu empresa, de 0 a 1

Hoy construyes tu primer agente con tus propias manos y te llevas el método para construir cualquiera.

Bootcamp

Demo en vivo

Construcción guiada

4 horas

Felipe Salinas · Co-fundador & CEO

EQUIPO

Quiénes somos



Felipe Salinas

Co-fundador & CEO



Julian Arango

Co-fundador & CTO





HOUSTON · PARA TU EMPRESA

Estamos en una misión

Estamos en la misión de darle un agente de IA a cada persona del planeta. Hoy empezamos con ustedes, las empresas que mueven a Latinoamérica. Cada agente que creas le devuelve horas a tu equipo.



EL RESULTADO DE HOY

Al final de este taller vas a salir con **un agente funcionando** y la metodología clara para crear **cualquier agente de IA**, sin saber programar.



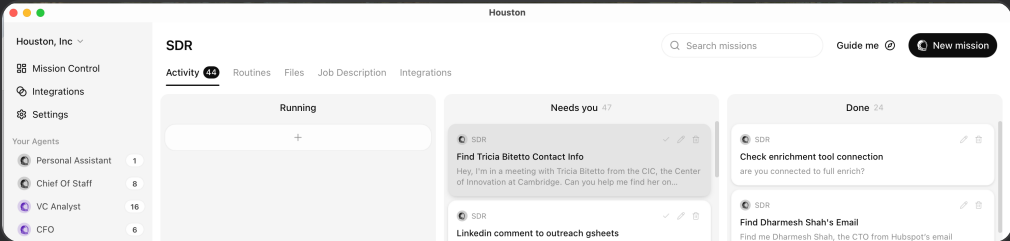
BONO

RECURSOS

Los que se queden hasta el final se llevan:

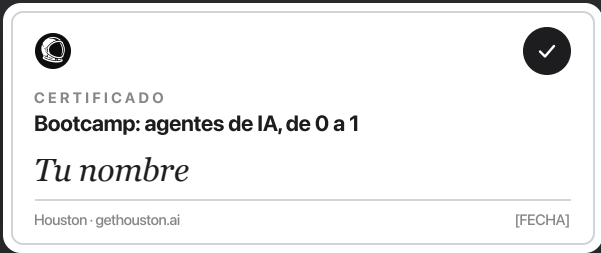
01 Mi agente con todos los skills y herramientas

Listo para instalar en tu Houston



02 Tu certificado de participación

Con tu nombre, descargable al instante



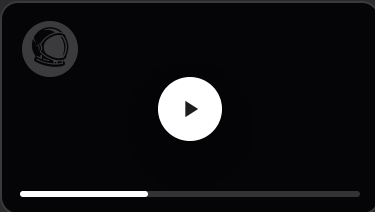
03 \$85 USD en créditos de herramientas

Apify y OpenRouter



04 Guía y grabación

El paso a paso completo para repetirlo



El regalo resuelve un caso. El método que aprendes hoy te sirve para todos los tuyos.

Agenda de hoy.

Hora de Colombia. Arrancamos 9:00 a. m. en punto.

TEORÍA		9:00 a 10:50 a. m.
9:00 – 9:50	Introducción a agentes de IA	Qué es un agente, en qué se diferencia y de qué está hecho.
9:50 – 10:30	Las 5 piezas en detalle	Identidad, habilidades, herramientas, memoria y el modelo.
10:30 – 10:50	Demo en vivo	Mi agente de ventas prospecta a la sala en tiempo real.
PRÁCTICA		11:10 a. m. a 1:00 p. m.
11:10 – 11:30	Instalemos las herramientas	ChatGPT o Claude verificado y Houston instalado.
11:30 – 1:00 p. m.	Construcción guiada	Construyes un agente paso por paso y lo corres con un caso real.

EL MOMENTO CLAVE

11:30

Construcción guiada: un agente paso por paso, funcionando en vivo.

Todo lo anterior existe para llegar aquí. Ven con tu computador listo.

🕒 10:50 a 11:10: Programa de Houston para PYMES y break. Cierre y recursos a la 1:00 p. m.



ANTES DE EMPEZAR

Acuerdos para hoy.



Esto no es un podcast

Les voy a dar toda mi energía en esta sesión. Espero lo mismo de ustedes: chat abierto, listos para participar en vivo.



Participa activamente

Comenta, pregunta y sigue las instrucciones del build. Hoy no eres audiencia, eres parte del show.



Sé curioso, diviértete

Hoy construyes algo real con tus propias manos. Disfruta el momento en que hace en minutos lo que antes te tomaba horas.



Hablemos claro desde ya

Hoy te vas a llevar muchísimo valor. También te voy a hablar de nuestra empresa, y prefiero que lo sepas desde el minuto uno. Mi apuesta: darte tanto que ese momento te parezca justo.



Comencemos.

SECCIÓN A

Desmitifiquemos los agentes

Qué es realmente un agente y de qué está hecho.

4 MIN

La industria usa la palabra "Agentes" para todo. Esto es lo que realmente hace cada uno.



Chatbot

RESPONDE PREGUNTAS

Reactivo y sin memoria. Útil cuando ya sabes qué preguntar.

"¿Cuál es nuestra política de devoluciones?"

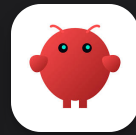
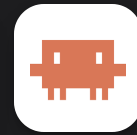


Co-worker

ASISTE AL HUMANO

Sugiere los siguientes pasos mientras el humano sigue al volante. Tú decides qué sale a producción.

"Aquí está un borrador de correo basado en los datos."



Agente

HACE EL TRABAJO

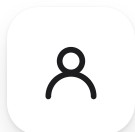
Razona, decide y ejecuta acciones a través de tus sistemas. Tú gestionas resultados, no pasos.

"Saca los datos, redacta el correo, lo envía a la persona correcta y registra la acción."



Todo agente está compuesto de cinco cosas:

01



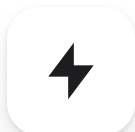
Identidad

QUIÉN ES

Rol, voz y barreras operativas. Define de qué es responsable el agente y cómo te representa.

"Tú eres nuestro SDR. Tono: marca. No puedes enviar correos externos sin aprobación."

02



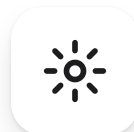
Habilidades

QUÉ SABE HACER

Procedimientos componibles que el agente puede ejecutar. Se construyen una vez y se reutilizan entre agentes y equipos.

"Secuencia de prospección. Calificación de leads. Escalamiento por Slack."

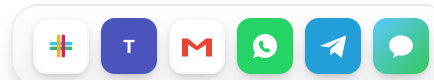
03



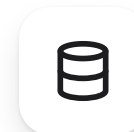
Herramientas

QUÉ USA

Sistemas externos de los que el agente lee y en los que escribe. Las apps que tu equipo ya usa todos los días.



04



Memoria

QUÉ RECUERDA

Contexto persistente entre sesiones. Decisiones previas, terminología, preferencias y relaciones.

"Conoce a tus mejores clientes. Sabe qué significa 'ola Q3:'"



EL CEREBRO El modelo de IA

La quinta pieza: el modelo que razona y decide. Con Houston eliges el mejor para cada tarea.

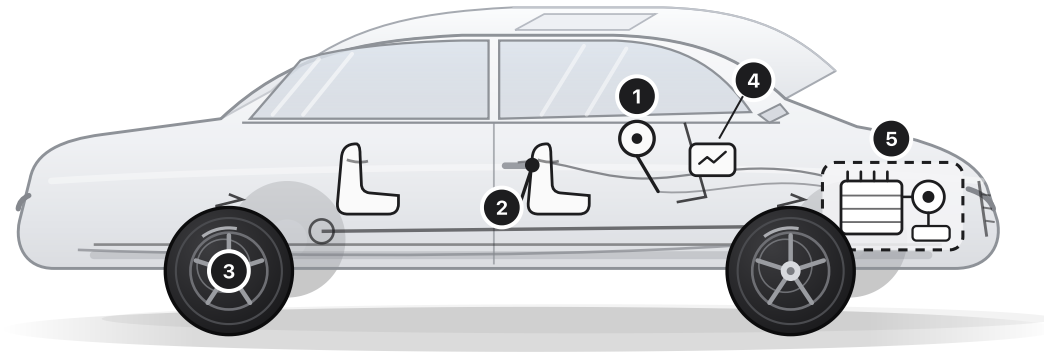
OpenAI

Anthropic

Gemini

+400

El modelo de IA es el motor. Houston es el resto del carro.



- 1 **El volante** · Identidad: quién conduce y a dónde va.
- 2 **La palanca de cambios** · Habilidades: las maniobras que sabe ejecutar.
- 3 **Las ruedas** · Herramientas: donde el agente toca la calle, tus apps.
- 4 **El tablero y el GPS** · Memoria: el recorrido no se olvida.
- 5 **El motor** · El cerebro: el modelo que genera la potencia.



+400

El motor es el modelo que tú elijas.



El carro es Houston: convierte esa potencia en trabajo real.

Las piezas en detalle.

Primero se las explico, luego se las muestro en la aplicación.

Identidad · Quién es



Identidad

QUIÉN ES

Rol, voz y barreras operativas. Define de qué es responsable el agente y cómo te representa.

LOS CINCO INGREDIENTES

- 01 Rol
- 02 Comportamiento
- 03 Reglas duras
- 04 Vocabulario
- 05 Tono

Es lo que hace que dos agentes con el mismo modelo se sientan **totalmente distintos**.

Pestaña Configuración

Aquí vive la sección de instrucciones.

El mismo agente. Dos instrucciones diferentes. Resultados completamente distintos.

MALAS INSTRUCCIONES

Agente de ventas

Eres un agente de ventas.

Ayúdame a conseguir más clientes.
Escribe correos de prospección.
Sé profesional.

Por qué falla: sin alcance, sin reglas y sin vocabulario propio. El agente inventa precios, manda correos que no aprobaste y cada día responde distinto.

BUENAS INSTRUCCIONES

Operador comercial de Houston

Rol

Eres mi operador comercial completo: prospección, pipeline, reuniones, propuestas y CRM.

Comportamiento

Redactas. Nunca envías.

Si te falta un dato, preguntas una sola vez.

Reglas duras

Nunca envías un correo sin mi aprobación.

Nunca mueves etapas del CRM ni cambias precios.

Si la fuente es débil, marcas TBD. No inventas.

Vocabulario

VERDE = asignar. AMARILLO = nutrir. ROJO = soltar.

Cliente ideal = empresas de 20 a 200 empleados.

Tono

Directo, sin tecnicismos. Sin nombres de archivos.

ANATOMÍA · PARTE 2 DE 5

Habilidades · Qué sabe hacer



Habilidades

QUÉ SABE HACER

Procedimientos componibles que el agente puede ejecutar. Se construyen una vez y se reutilizan entre agentes y equipos.

"Secuencia de prospección. Calificación de leads. Escalamiento por Slack."

Se escribe una vez. Se usa miles de veces.

Pestaña Skills

Recetas que el agente dispara solo cuando reconoce la frase.

Una habilidad es un archivo con instrucciones. El agente lo lee solo cuando lo necesita.

LOS 3 NIVELES DE CARGA

01 Nombre + descripción

Siempre en contexto. Es lo único que el agente ve antes de decidir si usa la habilidad.

02 El cuerpo del SKILL.md

Se carga solo cuando la habilidad se activa. Tus reglas, tu proceso, tus ejemplos. Menos de 500 líneas.

03 Recursos opcionales

Scripts, plantillas y documentos de referencia. Se leen solo bajo demanda, sin gastar contexto.

Piénsala como la guía de inducción de un empleado brillante: ya es inteligente, solo no conoce tu forma de trabajar.

ASÍ SE VE POR DENTRO

```
live-linkedin-comments-to-sheets/SKILL.md
```

```
---
```

```
name: live-linkedin-comments-to-sheets
```

```
description: Dada la URL de un post de LinkedIn,  
crea una hoja, envía el link al chat de inmediato  
y la va llenando con cada comentarista, en vivo.  
Úsala cuando Felipe diga "prospecta a esta  
publicación de LinkedIn".
```

```
---
```

```
# Comentarios de LinkedIn a una hoja, en vivo
```

```
## La regla dura
```

```
En cuanto la hoja exista, envía el link al chat y  
sigue trabajando. Nunca esperes al scraper.
```

```
## Reglas
```

```
- Columnas: Nombre | Cargo | Empresa | Comentario | Email  
- Escribe por lotes: el público ve las filas llegar.  
- Ordena A-Z una sola vez, al final de todo.
```

```
## Cuando NO usarla
```

```
- Extracciones sin público: usa otra habilidad.
```

La mejor forma de crear una habilidad es trabajando, no escribiendo.

La primera vez hazlo acompañado. Al final, pídele a Houston que lo guarde.



PASO 1

Haz el trabajo con Houston

La primera vez no delegues, acompaña. Pídele el resumen, la lista, el reporte, y ve corrigiendo sobre la marcha.



PASO 2

Dale feedback en el momento

"Más directo." "Faltó el responsable." "Así no." Cada corrección que le das se vuelve una regla de la habilidad.

Lo que corriges hoy, no lo vuelves a corregir nunca.



PASO 3

Pídele que la guarde como skill

Houston escribe la habilidad solo, con todo lo que aprendió de ti en esa sesión. Tú apenas la revisas.

Queda guardada y lista para reutilizar cuando quieras.

LE DICES

"Conviértelo en una habilidad."

Tu forma de trabajar ya existe. Solo hay que grabarla una vez.

La segunda mejor forma: dale los documentos que ya tienes.

Si el paso a paso ya está escrito en algún lado, no lo escribas otra vez. Súbelo y arranca de ahí.

LO QUE YA TE SIRVE



Manual de procedimientos y operaciones



Guía de inducción de tu equipo



Plantillas y formatos que ya usas



Checklists y políticas de calidad

Casi toda empresa ya tiene el proceso escrito. Lo que no tiene es quién lo ejecute igual todas las veces.

CÓMO FUNCIONA

01 Súbele el documento o compárteselo online

Un archivo o el link a donde vive. Tal como está: no lo limpies ni lo resumas antes.

02 Pídele que lo vuelva habilidad

Houston saca el paso a paso, las reglas y los formatos, y arma el SKILL.md por ti. Súmale un ejemplo real: vale más que tres párrafos de explicación.

"Entrada: transcripción de 40 min. Salida: 5 viñetas y próximos pasos."

03 Agrega lo que el papel no dice

Las excepciones, el criterio, lo que solo sabe quien lleva años haciéndolo. Solo eso: el modelo ya es inteligente, no le repitas lo que ya sabe.

"El modelo ya sabe qué es un acta. No sabe cómo la escribe tu equipo."

ANATOMÍA · PARTE 3 DE 5

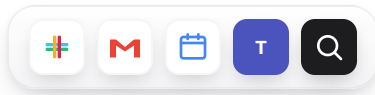
Herramientas · Qué usa



Herramientas

QUÉ USA

Sistemas externos de los que el agente lee y en los que escribe. Las apps que tu equipo ya usa todos los días.



Sin herramientas, el agente solo puede hablar. Con herramientas, puede hacer.

Pestaña Tools

Más de 1.000 integraciones. Un clic y queda conectada.

Un agente se conecta al mundo de tres formas. Cada una tiene su momento.



API

LA CONEXIÓN CRUDA

Le das la dirección y la llave de la app, y el agente la llama directo.

A FAVOR Todas las apps tienen una. Control total. Sirve para tus sistemas internos.

EN CONTRA Alguien la programa y la mantiene. Se rompe cuando la app cambia.

CUÁNDO Cuando no existe un conector listo para tu sistema.



MCP

EL ENCHUFE UNIVERSAL

La app se presenta sola. El agente ve qué puede hacer, sin que nadie programe.

A FAVOR La conectas una vez y sirve para cualquier agente y cualquier modelo.

EN CONTRA Alguien tiene que ofrecer el servidor. Conectar de más confunde al agente.

CUÁNDO Por defecto. Si existe, úsalo.



CLI

EL ATAJO DEL COMPUTADOR

El agente escribe comandos en la terminal, como alguien técnico de tu equipo.

A FAVOR Ya está instalado y con la sesión abierta. Rápido y muy potente.

EN CONTRA Necesita un computador con acceso. Un comando mal escrito borra cosas de verdad.

CUÁNDO Tareas técnicas o cargas masivas de datos.

EN QUÉ ORDEN ¿Existe MCP? Úsalo. ¿No hay? Mira si hay CLI. ¿Tampoco? Ahí sí, API.

 En Houston le das un clic.

El problema no es conectar herramientas. Es saber cuáles existen.

Este es el stack con el que trabaja mi agente de ventas hoy.



Scraping web Apify
Extrae datos de cualquier sitio, aunque no tenga API.



Enriquecimiento de datos Apollo · Hunter · FullEnrich · Lusha · Clay
De un nombre a correo, cargo, empresa y teléfono.



CRM HubSpot
Donde viven tus contactos, tus deals y tu pipeline.



Secuencias de outbound Instantly
Manda los correos en frío y hace el seguimiento.



Lead magnets en LinkedIn LeadShark
Entrega tu contenido a quien comenta tu post.



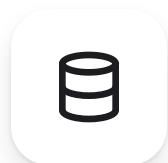
Secuencias en LinkedIn Waalaxy
Invitaciones y mensajes en automático.



Houston trae **1.000 herramientas pre-conectadas**, con SOC 2 Type II e ISO 27001 en la capa de integración y datos.

ANATOMÍA · PARTE 4 DE 5

Memoria · Qué recuerda



Memoria

QUÉ RECUERDA

Contexto persistente entre sesiones.

Decisiones previas, terminología, preferencias y relaciones.

"Conoce a tus mejores clientes. Sabe qué significa 'ola Q3'."

Sin memoria, cada conversación empieza desde cero.

Pestaña Memory

Empieza con 3 hechos sobre ti. El resto los aprende con el uso.

Los modelos tienen algo llamado ventana de contexto, pero no es memoria.

Se borra cuando cierras la sesión. Es el escritorio donde trabaja hoy, no el archivador de lo que aprendió.



QUÉ ES

Todo lo que ve de una sola vez

Tu conversación, los documentos que le pasaste y sus instrucciones, todo junto. Se mide en tokens y hoy los modelos grandes rondan el millón.



EL ESPEJISMO

Más ventana no es mejor memoria

Un estudio probó 18 modelos y todos empeoran a medida que crece la entrada, mucho antes de tocar el límite. Pasa incluso en tareas triviales.



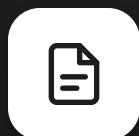
Y ADEMÁS

Se borra al cerrar la sesión

Nada de eso queda guardado. Sin memoria, cada conversación empieza desde cero y te toca contarle todo otra vez.

El escritorio se despeja todas las noches. Por eso el agente necesita dónde archivar.

Tres formas de darle memoria: archivos tuyos, la del producto, o un segundo cerebro.



Archivos de memoria

HERMES · OPENCLAW · HOUSTON

✓ Texto plano tuyo: lo abres, lo corriges y viaja con el agente.

✗ Cabe poco, y un archivo suelto no sabe de los otros.

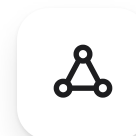


La memoria del producto

CHATGPT · CLAUDE

✓ Cero configuración. La ves y la borras entrada por entrada desde ajustes.

✗ Vive en su servidor, no es un archivo tuyo. En Claude además toca activarla.



Segundo cerebro

OBSIDIAN · SUPERMEMORY

✓ Guarda mucho más y te sirve a ti. Obsidian dibuja el grafo de todo lo que sabes.

✗ Ese grafo lo tejes tú a mano, o confías en que otro lo arme bien.

En Houston

Las tres conviven: tus archivos de memoria, lo que el agente aprende solo y lo que conectes desde afuera.

ANATOMÍA · PARTE 5 DE 5

El cerebro · El modelo de IA



El cerebro

EL MODELO DE IA

La quinta pieza: el modelo que razona y decide.
Con Houston eliges el mejor para cada tarea.



+400

Ningún modelo es el mejor en todo. Elige el mejor para cada tarea.

Selector de modelo

Lo eliges al crear el agente. Lo cambias cuando quieras.

No necesitas 400 cuentas. Con una sola llegas a más de 400 modelos.

Hay servicios que se conectan a todos los proveedores por ti. Pagas en un solo lugar y los usas dentro de Houston.

EL QUE USAMOS



OpenRouter

UNA CUENTA, 400+ MODELOS

Recargas saldo una vez y desde ahí llamas a OpenAI, Anthropic, Gemini, DeepSeek o Mistral.
Cambias de modelo sin abrir otra cuenta.



Te regalamos créditos de OpenRouter

Para que pruebes todos los modelos hoy mismo, sin poner tu tarjeta.



OpenCode

SUSCRIPCIÓN ÚNICA

Una mensualidad que te da acceso a los modelos de todos los proveedores, sin manejar saldo ni llaves por separado.

Otra alternativa, si prefieres pagar fijo.



En Houston eliges el modelo desde un menú. Le pones el mejor a cada agente y lo cambias cuando quieras.



**Ahora vamos a verlo en Houston y
ponerlo a funcionar en vivo.**

Vamos a repetir el ejercicio del demo: nos tomamos una foto y mi Houston los prospecta. Luego usamos esa publicación en la parte práctica.

Ustedes lo ponen a trabajar en tiempo real.



CÓMO LO HACEMOS

Ahora mismo, los cuatro pasos

- 1 Nos tomamos una foto**
Yo la publico en LinkedIn en este momento.
- 2 Ustedes comentan HOUSTON**
Un comentario en el post, eso es todo.
- 3 Los prospecto en vivo**
Mi agente sale a buscar quién es cada uno.
- 4 Usamos esa publicación en el taller**
Los datos que salgan son el insumo de la parte práctica.

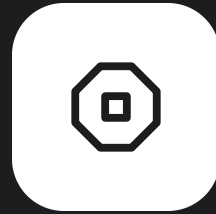


EL AGENTE DE HOY

Agente de Ventas

Te prospecta desde LinkedIn, en automático.

- 1** Extrae a quienes comentan el post.
- 2** Trae sus perfiles de LinkedIn.
- 3** Organiza la base lista para outbound en Google Sheets.
- 4** Comienza a prospectar correos para enriquecer la base de datos.



STOP

Vamos a respirar, energizarnos y prepararnos para la segunda sesión.



TALLER GUIADO

Ahora, aprendamos a construir uno de ceros

SECCIÓN B

Taller: construyamos tu agente

Del dolor de tu negocio a tu primer agente, con método.

80 MIN · TALLER MUUDS + LAS 5 PIEZAS

Un buen agente empieza en un dolor, no en la tecnología.

Antes de construir, elige bien el problema. Los mejores candidatos cumplen estas 4 condiciones:



Frecuente

Pasa todas las semanas, no una vez al año.



Repetitivo

Sigue los mismos pasos cada vez que ocurre.



De bajo riesgo

Un error se corrige fácil y no te cuesta un cliente.



Medible

Puedes decir con números si funcionó.



Regla de oro: un agente nuevo no manda nada solo. Primero propone, tú revisas y apruebas.



Abordar un problema ambiguo con estructura permite solucionarlo con mentalidad de producto.



01

Usuario

¿Quién trabaja con el agente cada día?



02

Caso de uso

¿Qué tarea concreta resuelve?



03

Dolores

¿Qué le duele hoy a tu usuario?



04

Soluciones

¿Cómo resuelve el agente cada dolor?



05

Métricas

¿Cómo mides que funciona?

Ronda colaborativa · 25 min

Tú aportas por el chat y Menti. Yo armo el board en Miro, en vivo. El dolor más repetido del chat se vuelve nuestro ejemplo.



LO HACEMOS JUNTOS

Vamos al Menti.



ESCANEA EL CÓDIGO

Construimos el canvas con lo que respondan.

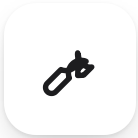


10 MINUTOS

Cómo podemos trabajar juntos.

Les cuento qué hacemos en Houston y qué opciones hay para su empresa. Después seguimos construyendo.

En Houston hacemos dos cosas.



01

Implementaciones de IA a la medida

Entramos a tu empresa, mapeamos los procesos y construimos los agentes que tu operación necesita.

Nosotros lo construimos contigo, para tu caso.



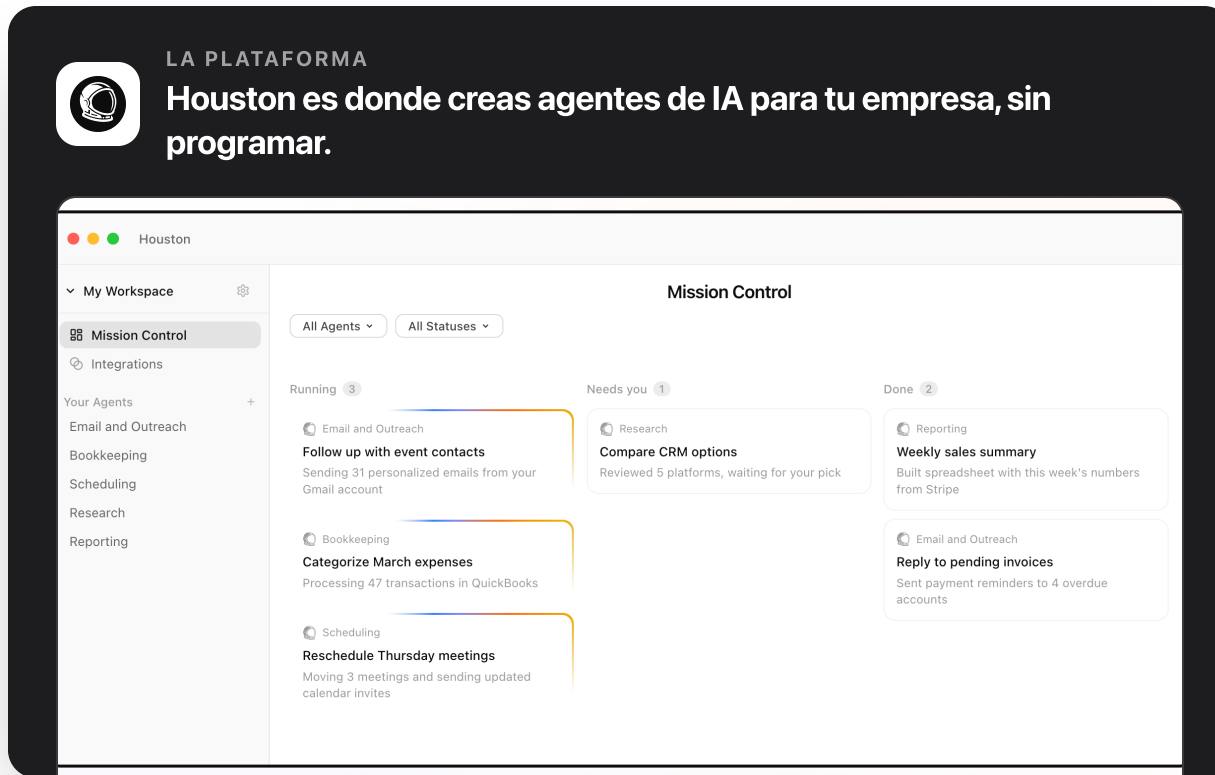
02

Licencias de Houston para tu empresa

La plataforma donde tu equipo crea y opera sus propios agentes, sin programar.

✓ **Gratis hasta 3 licencias**

Qué es Houston y qué te llevas por estar aquí.



Houston Free

PARA TODOS HOY

Todos los asistentes se llevan la versión gratuita de Houston. Con ella construyes tu agente hoy y sigues usándolo después.

Programa Houston para PYMES

POR ESTAR AQUÍ

Por asistir hoy tienes acceso al programa para llevar agentes a la operación de tu empresa. Los detalles, durante la sesión.

Hablemos claro

Houston es una empresa y durante la presentación te vamos a mostrar nuestros servicios. Esos bloques van marcados como Comercial. El resto de la sesión es 100% contenido.

SOLO PARA LAS EMPRESAS DE ESTE BOOTCAMP

Dos formas de arrancar hoy, a precio de beta.

75% DE DESCUENTO

01 · IMPLEMENTACIÓN A LA MEDIDA

4 agentes construidos para tu operación

- ✓ Mapeo de tus procesos y priorización de casos
- ✓ 4 agentes diseñados y construidos por nosotros
- ✓ Integración y entrenamiento a tu equipo

~~\$10.000 USD~~ **\$2.500 USD**



⚠ Solo 10 cupos

Escanea y llena el formulario

Van por orden de llegada.

88% DE DESCUENTO

02 · LICENCIAS DE HOUSTON

Tu equipo entero operando agentes

- ✓ Hasta 20 licencias para tu empresa
- ✓ La plataforma completa, sin límite de agentes
- ✓ 1.000 herramientas pre-conectadas y soporte

~~\$2.500 USD~~ **\$299 USD** al año



🕒 Solo 48 horas

Escanea y paga aquí

Después vuelve al precio de lista.

PAUSA

Break · 10 minutos.

Cuando volvamos, instalamos juntos las herramientas necesarias para el taller.

1 · Computador cargado

2 · Chrome abierto

3 · Tu cuenta de ChatGPT o Claude a la mano

Recuerda: los recursos se entregan al final. Mi agente, el certificado y los créditos te esperan.

SECCIÓN C

Instalemos las herramientas del taller

Tres cuentas, 20 minutos. Nadie sigue hasta que todos estemos listos.

Tres cosas para instalar. Vamos una por una, juntos.



01

Descarga Houston

La plataforma donde vive tu agente. Ahí lo creas y lo pones a trabajar.

ENTRA A

gethouston.ai

INVITACIÓN

getsh*tdone



02

Crea tu cuenta en Apify

Le da a tu agente los ojos en la web: extrae datos de sitios sin API.

\$75 USD gratis para ti



ESCANEA
Crea tu cuenta
CUPÓN
HOUSTON_ROCKET



03

Crea tu cuenta en OpenRouter

Le da el cerebro: una cuenta para usar cualquier modelo dentro de Houston.

\$10 USD gratis para ti



ESCANEA
Crea tu cuenta
CÓDIGO
OR-GETHOUSTON

Nadie se queda atrás

Los links y los códigos están en el chat. Si te atascas, escríbelo y un helper te acompaña sin que paremos a todos.



CONSTRUCCIÓN GUIADA

Vamos a instalar el agente.



Abre la Tienda de agentes en Houston.

Personal ▾

Mission Control

Integrations

Skills

AI Models

Agent Store

Settings

Your Agents

Representante ...

Asistente Pe... 1

SDR 99+

Personal As... 2

Chief of Staff 8

CPO 69

Audiovisual ... 21

Designer 13

CMO 14

CFO 6

Agent Store

Hire your next teammate

Search agents and creators

All categories ▾

Agents ▾

↕

Head of Customer Succ...

16 skills ·  +12

Inbox triage, drafted replies, help-center articles, customer success work (onboarding / renewals / expansion /...

Julian · 5 installs

Try it now

Bookkeeper

20 skills ·  +8

A practical bookkeeper for your company!

Julian · 3 installs

Try it now

Chief Revenue Officer

18 skills ·  +14

Playbook & strategy, outbound prospecting, inbound triage, CRM hygiene & forecasting, meeting prep &...

Julian · 2 installs

Try it now

Houston · Agentes de IA que realmente hacen el trabajo

gethouston.ai

35



En el buscador escribe Felipe.

🔍 Instala el agente Vendedor

Personal ▾

Centro de misiones

Integraciones

Skills

Modelos de IA

Tienda de agentes

Configuración

Tus agentes

+

Representante ...

•

...

Asistente Pe...

1

...

SDR

•

99+

...

Personal As...

2

...

Chief of Staff

8

...

CPO

•

69

...

Audiovisual ...

21

...

Designer

13

...

CMO

14

...

CFO

6

...

Tienda de agentes

Contrata a tu próximo
compañero de equipo

🔍 Felipe

✕

✕

Todas las categorías ▾

Agentes ▾

↕

Vendedor

1 habilidad ·

Prospecta en automático

Felipe S. · Nuevo

Pruebalo ahora



Ahora vamos a probar el agente que instalamos.

Abre un chat con él y pégale el enlace de la publicación de LinkedIn.

1

Abre un chat con el agente

El que acabas de instalar desde la tienda.

2

Pega el enlace de la publicación

La misma foto que publicamos al principio. El link está en el chat.

3

Déjalo trabajar

Va a prospectar a quienes comentaron, igual que el mío.

ESCRÍBELE ALGO ASÍ

Prospéctame a la gente que comentó
este post:

<https://linkedin.com/posts/...>

No tiene que ser exacto. Escríbelo como se lo pedirías a una persona.

Esto es todo lo que hiciste hoy.

TEORÍA

Lo que ahora entiendes

- 01 Qué es un agente**
Chatbot, co-worker y agente no son lo mismo.
- 02 Las 5 piezas**
Identidad, habilidades, herramientas, memoria y el modelo.
- 03 Instrucciones que funcionan**
Rol, comportamiento, reglas duras, vocabulario y tono.
- 04 Cómo se crean las habilidades**
Trabajando con el agente, o subiéndole tus documentos.
- 05 Herramientas y memoria**
Con qué se conecta y cómo deja de olvidar.

PRÁCTICA

Lo que construiste

- 06 Diseñaste tu agente**
Con el canvas MUUDS, partiendo de un dolor real.
- 07 Instalaste las herramientas**
Houston, Apify y OpenRouter, con tus créditos.
- 08 Instalaste tu primer agente**
Desde la tienda de agentes de Houston.
- 09 Lo pusiste a trabajar**
Prospectó en vivo desde una publicación real.



Entraste sin saber qué era un agente. Sales con uno funcionando y con el método para construir el siguiente.



CIERRE

Abramos el espacio para preguntas, y de nuevo las maneras de seguir con nosotros.



IMPLEMENTACIÓN A LA MEDIDA

Aplica al programa

\$2.500 USD

4 agentes contruidos para tu operación.

 Solo 10 cupos



LICENCIAS DE HOUSTON

Inscríbete y paga

\$299 USD

Hasta 20 licencias para tu equipo, al año.

 Solo 48 horas



CONTÁCTANOS

Construyamos esto juntos.

Escríbeme para hablar de agentes, casos de uso o lo que quieras construir.



CORREO

felipe@gethouston.ai



TELÉFONO · COLOMBIA

+57 310 303 7593



TELÉFONO · ESTADOS UNIDOS

+1 510 407 4932